PILAR

ERP EMPRESARIAL

UN SISTEMA ZIMPLE

LA OBRA NO AVISA

La obra no avisa. *PILAR sí.*

La estructura que sostiene la empresa.

SOFTWARE COLOMBIANO DESDE 2019

Zimple Tecnologia

Manizales, Colombia

zimple.uno/erp

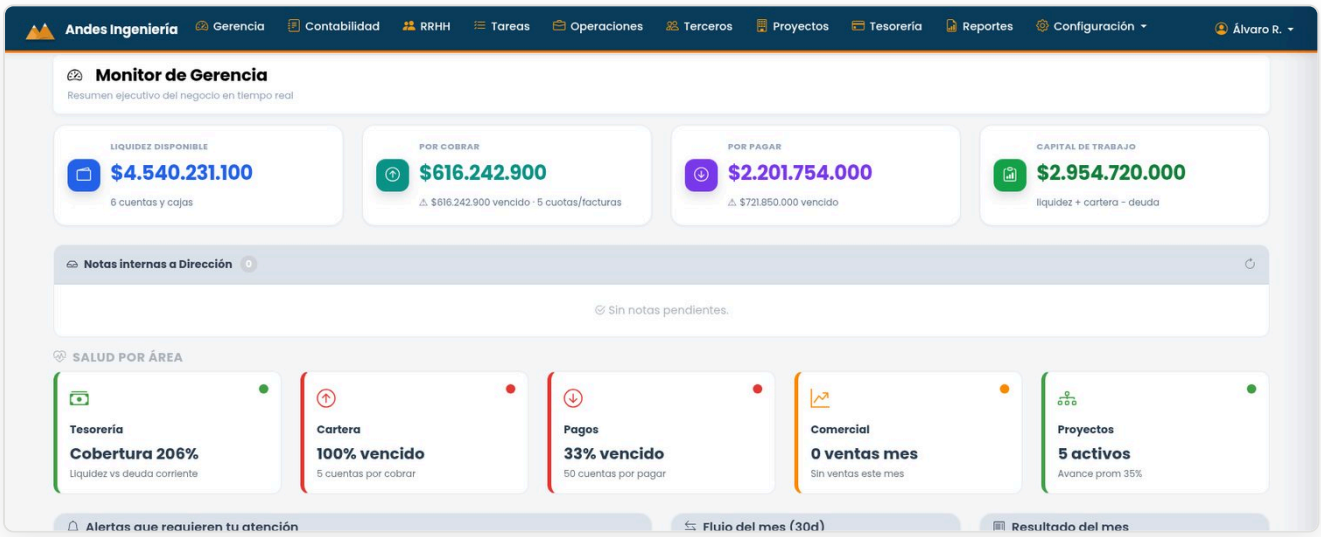
Septiembre de 2026

PARA QUIÉN ES

Si su empresa se organiza por proyectos, este es su sistema.

Constructoras e inmobiliarias, ingeniería y obra civil, empresas comerciales y de servicios. Todas comparten el mismo problema: el dinero, la gente y el avance se reparten entre varios proyectos a la vez, y nadie ve el conjunto.

Construcción	Ingeniería	Comercial	Servicios
Obra, unidades y venta de inmueble	Contratos por actas y certificación	Compras, inventario y cartera	Hitos, entregables y horas



Liquidez, cartera, deuda y capital de trabajo del día, con las alertas que exigen actuar.

LAS ÁREAS QUE YA TRAE DENTRO

Gerencia	Contabilidad	Tesorería	Compras
Proyectos y obra	Presupuestos y APU	Inventario	Activos fijos
Nómina	Asistencia	Terceros y CRM	Tareas
Recaudos	Impuestos	Reportes	Portal del cliente

PILAR

ERP EMPRESARIAL

LO QUE NADIE MÁS HACE

Registra una cosa. El sistema mueve ocho.

REGISTRA **Compra de material para la obra**

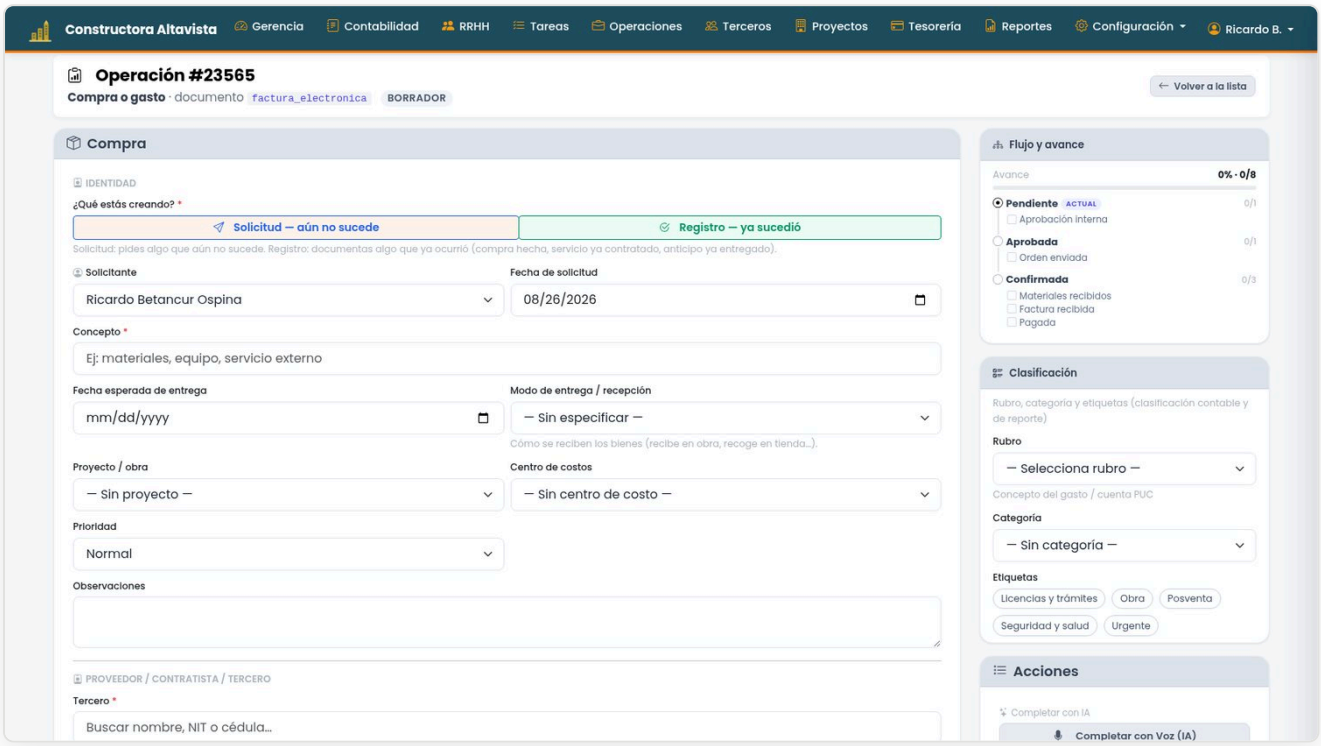
01	**Cuentas por pagar**	Nace la obligación con el proveedor, con su vencimiento.
02	**Presupuesto**	La línea de la obra queda comprometida al instante.
03	**Impuestos**	Calcula la retención y explica por qué retiene o por qué no.
04	**Inventario**	El material entra al almacén de esa obra, valorizado.
05	**Contabilidad**	Arma el asiento con la cuenta que corresponde.
06	**Tesorería**	Entra en la cola de pagos con su prioridad y su regla.
07	**Avisos**	Notifica a quien deba enterarse, por WhatsApp o correo.
08	**Cumplimiento**	Exige el soporte legal que ese tipo de compra necesita.

> **Y si se anula, deshace las ocho.** No hay que ir módulo por módulo a corregir: el sistema revierte cada consecuencia, con nombre y hora.

76	388	98	54
CAUSAS	TABLAS	FLUJOS DE AVISO	MÓDULOS DE PERMISOS

OPERACIONES

Se captura en su idioma, no en el del contador.



Un formulario que ya sabe qué pedir: el flujo con su checklist, y la opción de dictarlo o subir la factura.

Diez verbos activos

«Compré algo», «le pagué a un proveedor», «me pagaron». El sistema deduce la causa y el asiento.

Corrige el verbo

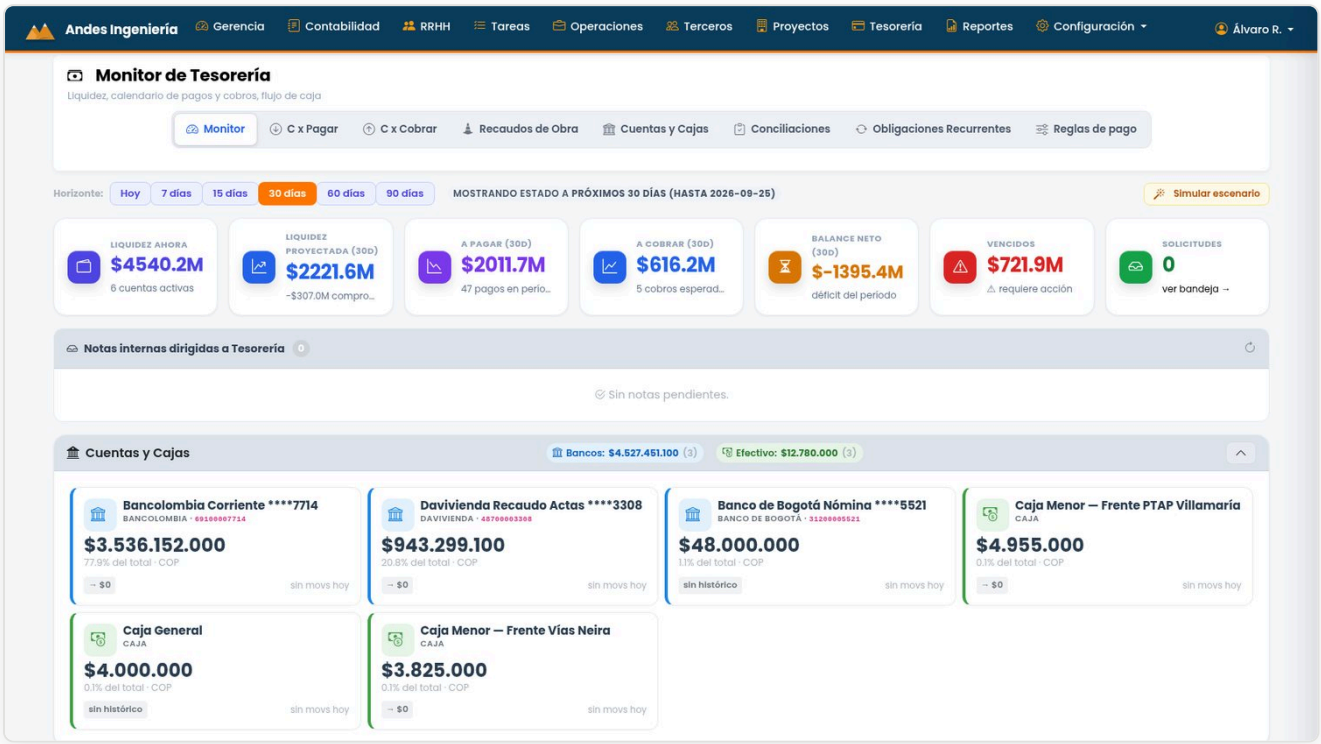
«Le pagué» sin cuenta por pagar abierta no es un pago: es compra de contado o anticipo.

Por voz o por foto

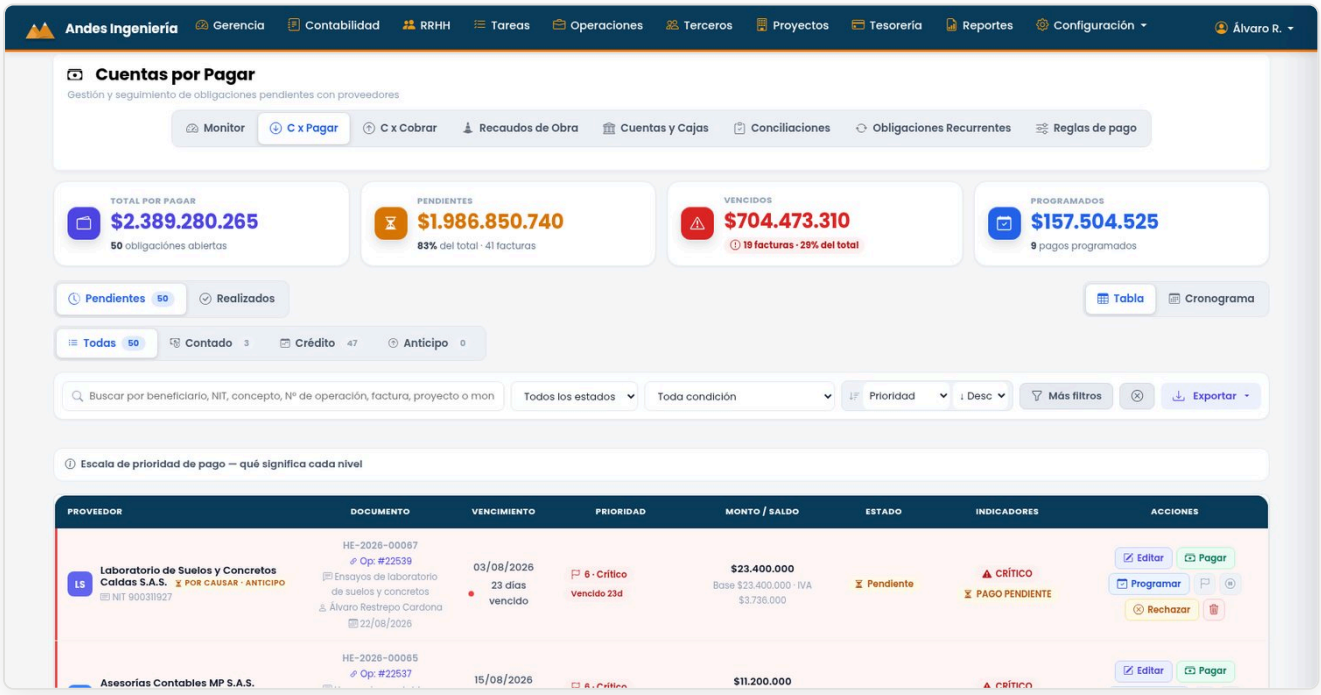
Dicte la compra o suba la factura: la IA extrae fecha, NIT, CUFE y líneas.

EL DINERO

Qué hay, qué se debe y qué pasa si paga hoy.



Liquidez de hoy y proyectada, pagos y cobros a 30 días, con cada cuenta y caja al detalle.



Cuentas por pagar con antigüedad, prioridad y lo vencido separado.

EL CONTROL

La empresa se gobierna con las reglas que usted ponga.

Sin programar nada. Se configuran una vez y el sistema las aplica siempre, con la misma vara para todos.

Reglas de tesorería

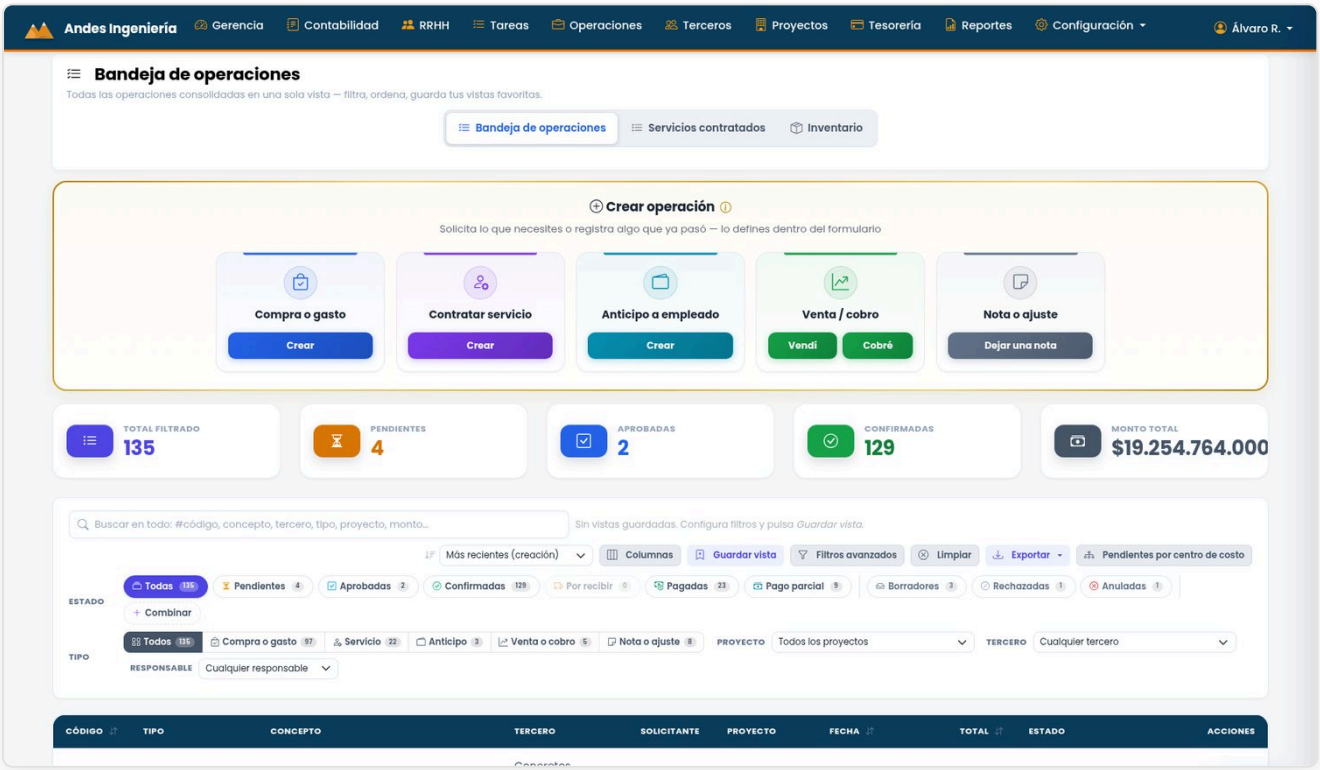
Sobre cierto monto, cierto proveedor o si la liquidez baja: el pago pasa a aprobación de gerencia.

Permisos campo por campo

El almacenista ve la operación pero no el precio. El contador ve el precio pero no cambia el proyecto.

Cumplimiento documental

Qué papel exige cada tipo de tercero y de operación, con vencimientos.



La bandeja: todo lo que pasa por la empresa, con su estado y quién lo pidió.

Aprobación configurable

Siempre, nunca o según el rol. Lo decide cada empresa.

Nunca se borra

Se anula con motivo, y queda quién y cuándo.

Explica lo que decide

Cada retención dice por qué se aplicó o por qué no.

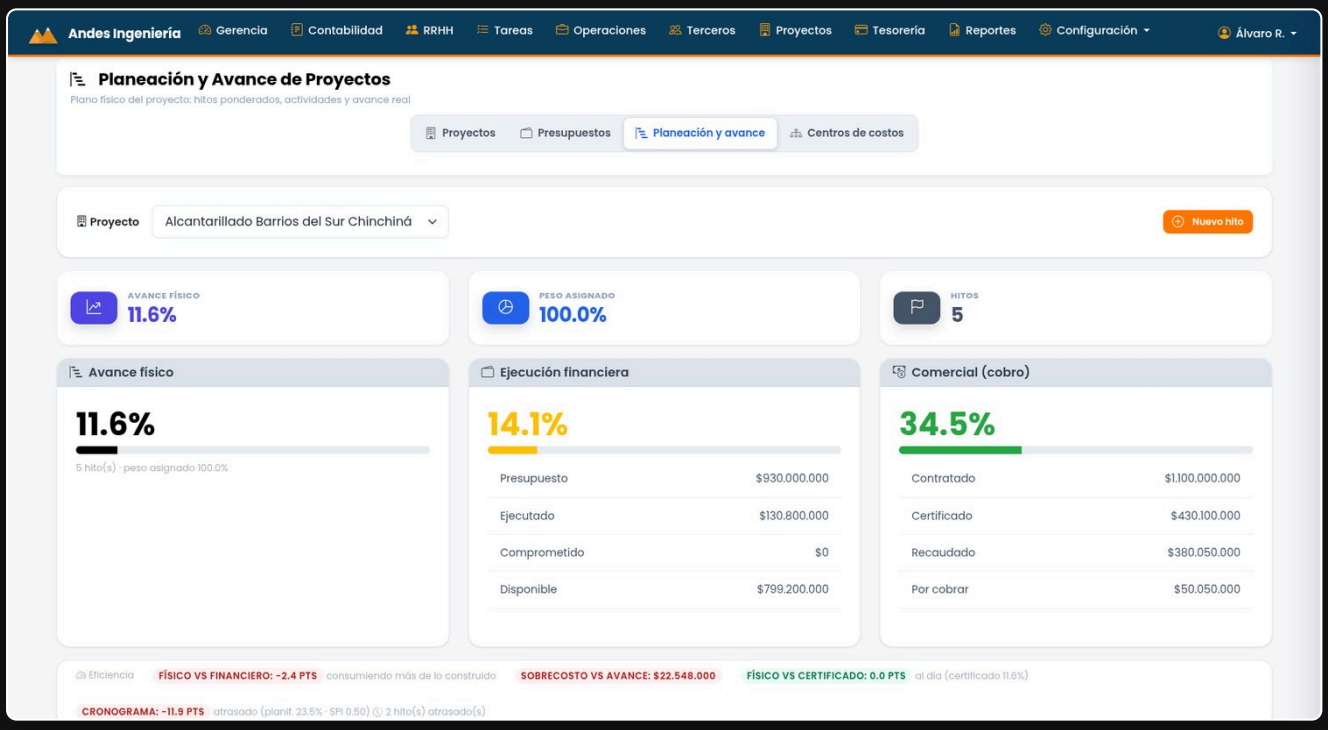
PILAR

ERP EMPRESARIAL

LA OBRA NO AVISA

Presupuestado, comprometido y ejecutado. Sin mezclarlos.

La obra no avisa cuando el compromiso ya se comió el presupuesto: el gasto parece bajo porque las facturas no han llegado. PILAR cuenta el pedido firmado desde que se firma.



Avance físico, ejecución financiera y comercial, con la brecha calculada entre ellos.

Corte inmutable

Un corte cerrado no se edita. Lo que cambia entra al siguiente, con su motivo.

Formulario 1 desde Excel

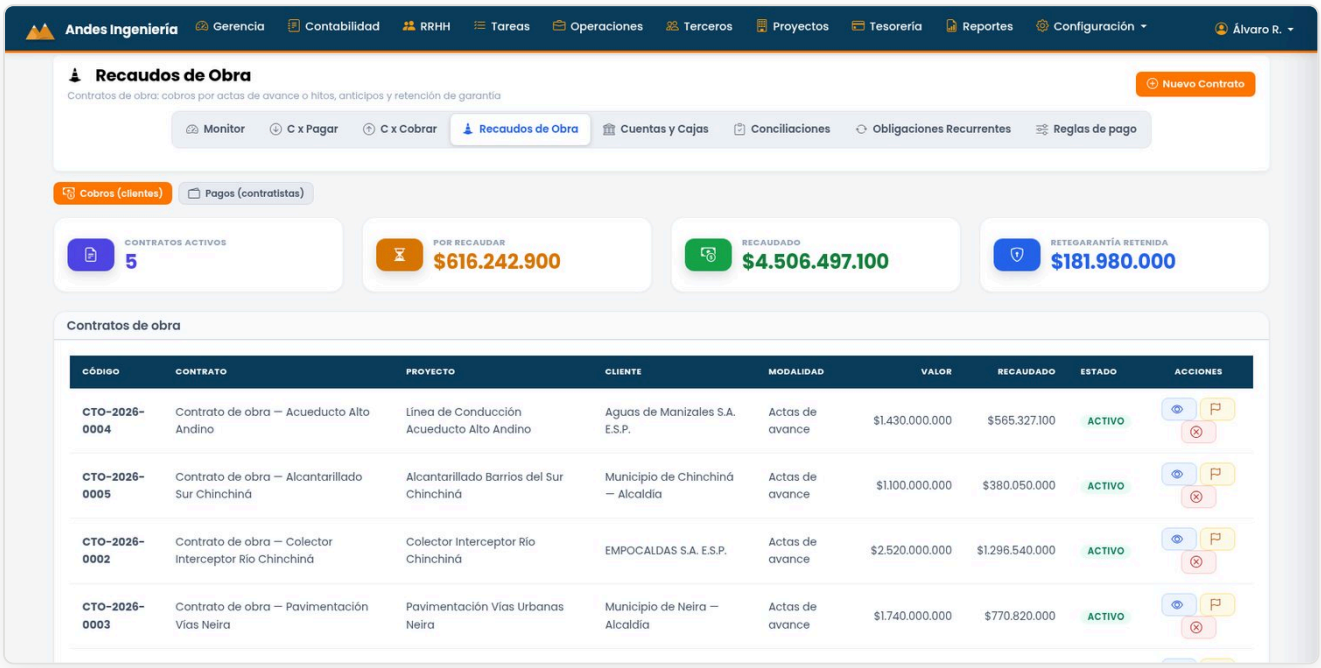
El presupuesto de la licitación se pega directo de la hoja de cálculo.

Físico contra financiero

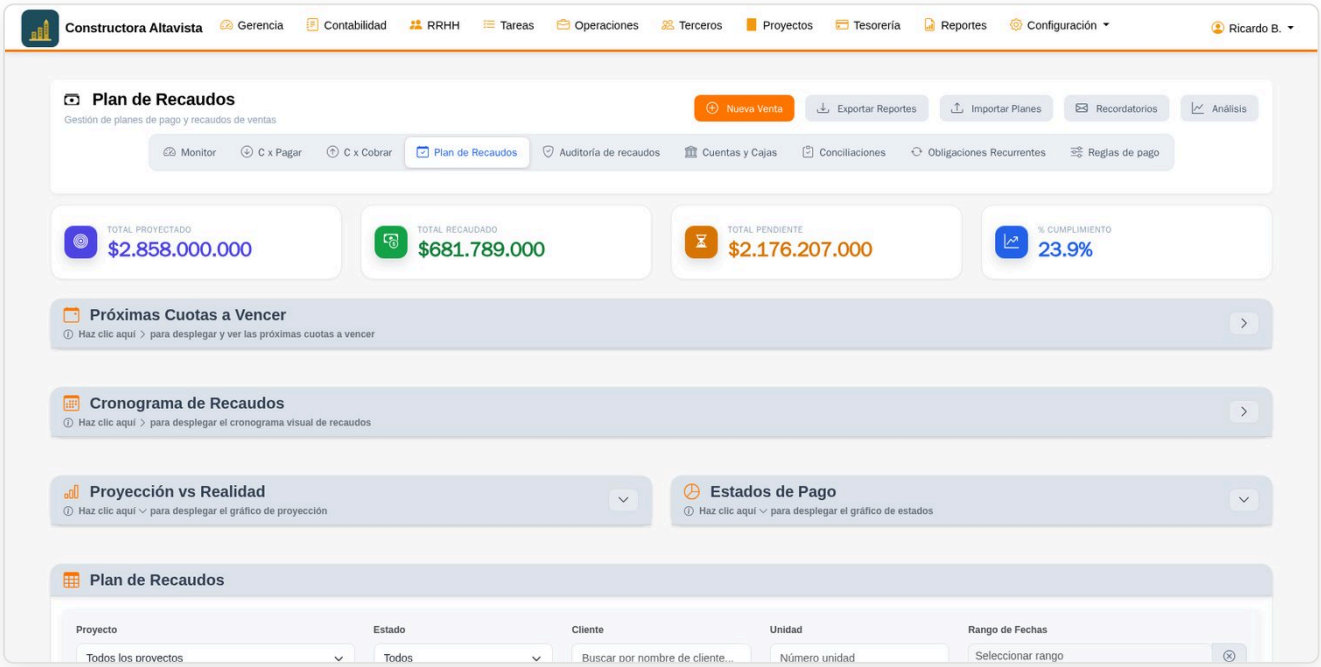
Si se gasta más de lo que se construye, aparece en puntos.

COBRAR LA OBRA

Actas, anticipos y retegarantía, como los exige el contrato.



Contratos con lo recaudado, lo pendiente y la retención de garantía separada.



Para quien vende inmueble: plan de cuotas, cumplimiento y estado de cuenta del comprador.

PRESUPUESTO

Un presupuestador de obra de verdad

Con la estructura que usa el sector, hasta el análisis de precio unitario y sus recursos. No una hoja de cálculo con otro nombre.

Proyecto
- › **Presupuesto** · versiones e historial
  - › **Fase** · **Capítulo** · **Subcapítulo**
    - › **Partida** · **Subpartida**
      - › **APU** · análisis de precio unitario
        - › materiales · mano de obra · equipo · herramienta · transporte · indirectos

Comprometido y ejecutado

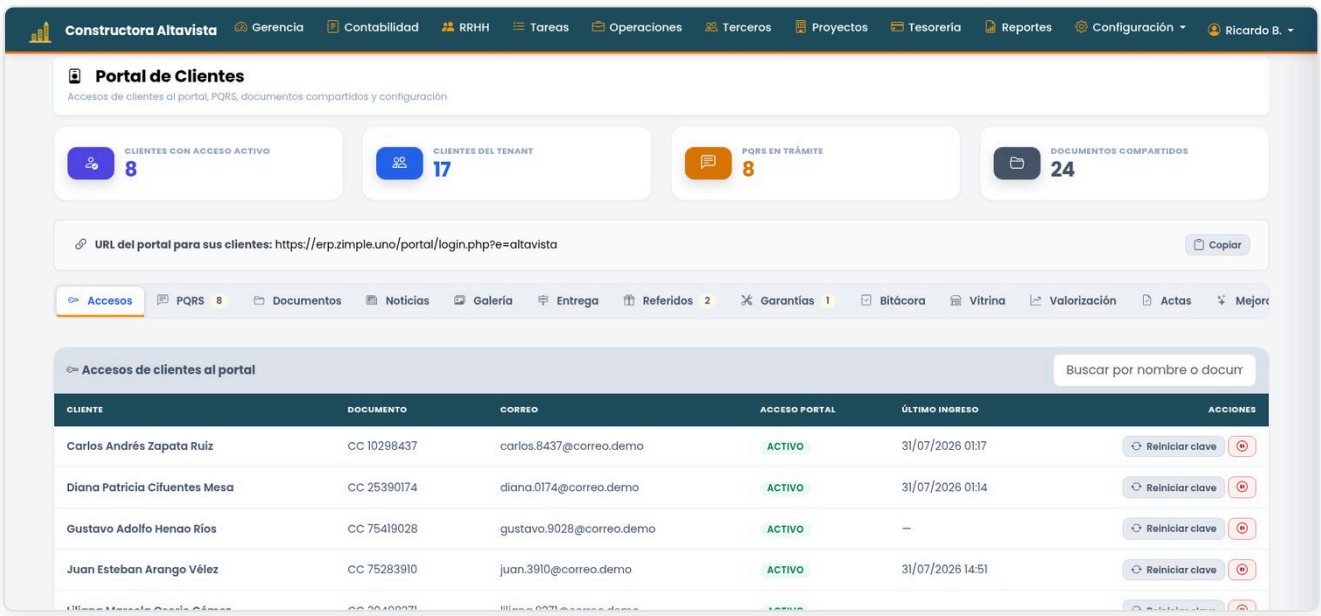
Cada compra descuenta de la línea del presupuesto activo.

AIU por proyecto

Administración, imprevistos y utilidad, como pide el contrato colombiano.

Órdenes de cambio

Con sus líneas, sin rehacer el presupuesto original.

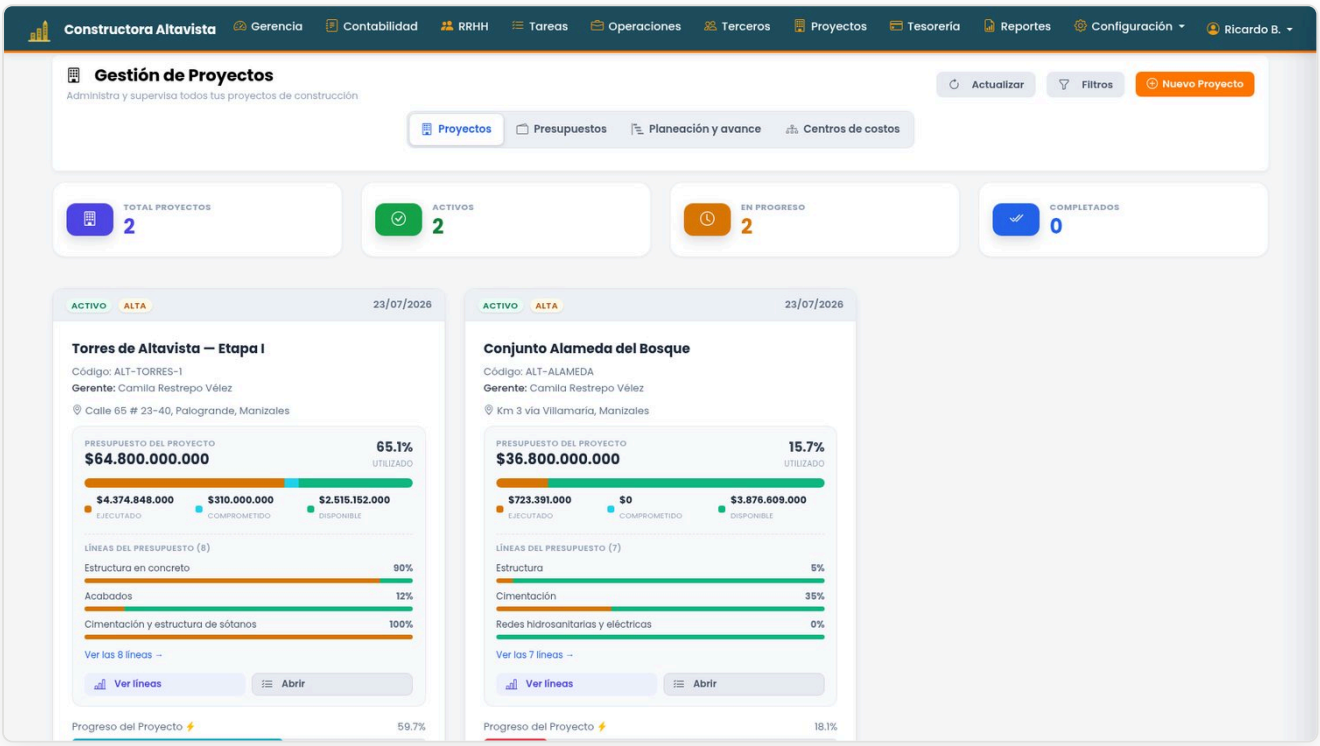


El portal del comprador: avance, estado de cuenta, PQRS, garantías, entrega y referidos.

CADA PROYECTO

Cuánto tiene, cuánto comprometió y cuánto le queda. Por obra.

No un total al final del mes: la plata de cada proyecto separada, con lo ya gastado, lo comprometido en órdenes abiertas y lo que de verdad queda libre.



Cada proyecto con su presupuesto, su porcentaje utilizado y el avance de cada línea.

Comprometido

Lo que ya está en una orden aprobada, aunque no se haya pagado.

Ejecutado

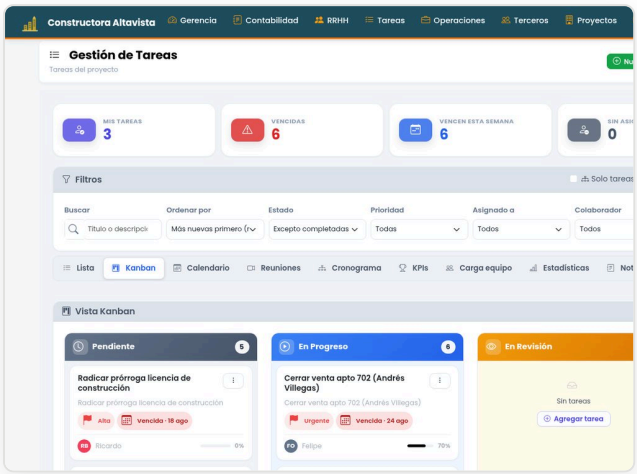
Lo gastado de verdad, actualizado al pagar.

Disponible

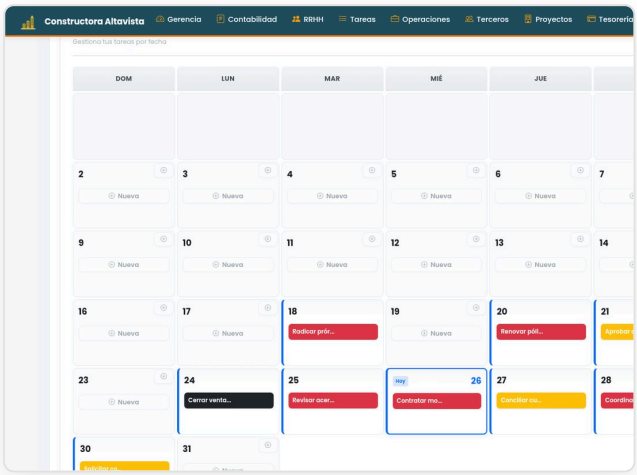
Lo que queda. Y por línea, no solo del total.

EL EQUIPO

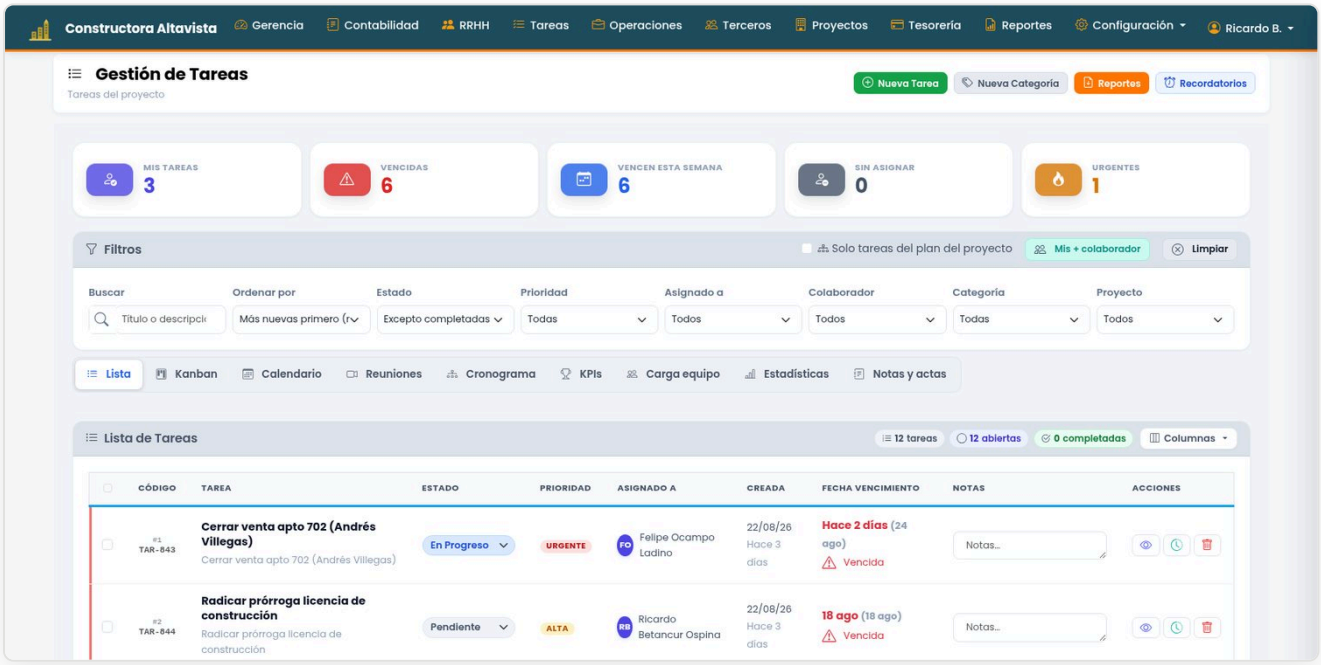
Y el día a día de la gente, en el mismo sistema.



Tablero por estado, con prioridad y avance.



Tareas, reuniones y compromisos del mes.



La misma información en lista, con responsable, vencimiento y lo vencido marcado.

Ligadas al proyecto

Una tarea de obra vive con su proyecto, no en una aplicación aparte.

Asistencia

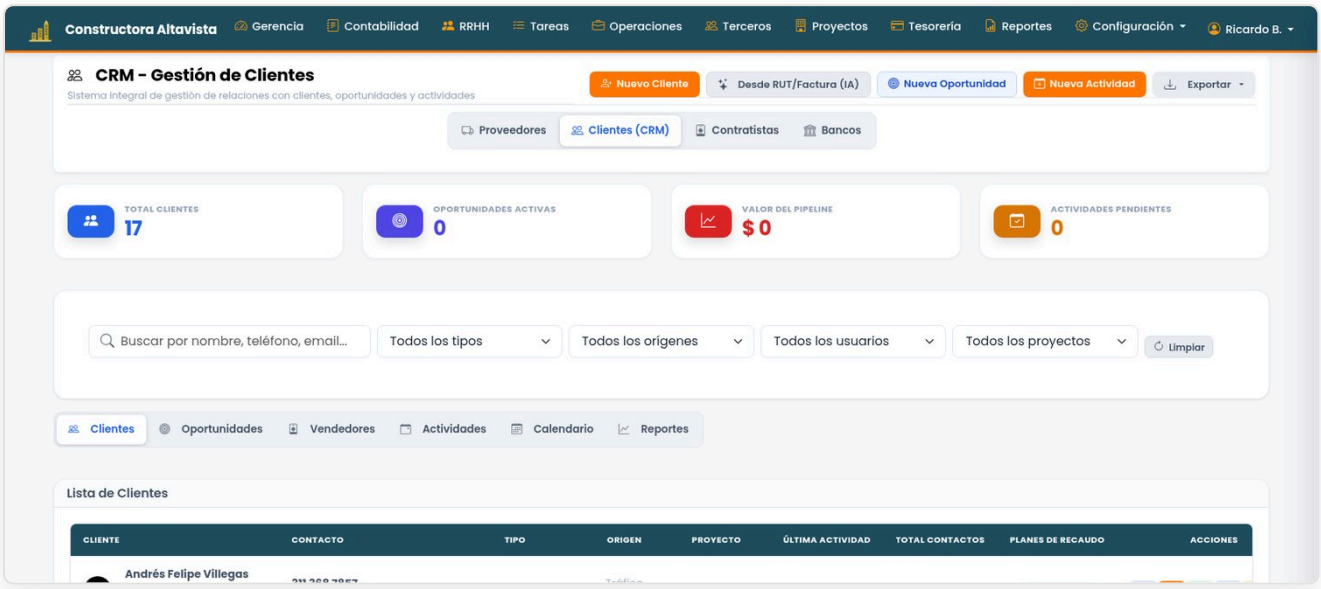
Marcación, cierre automático y reporte diario por WhatsApp.

Nómina

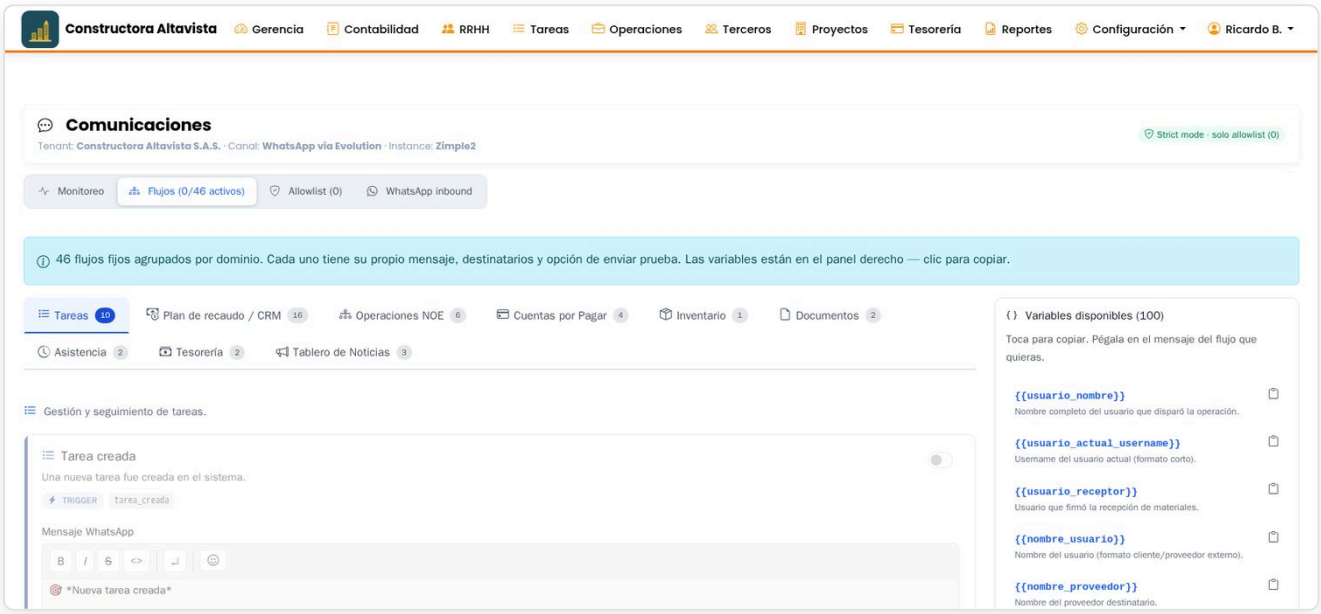
Liquidaciones, prestaciones, vacaciones, horas extra y SG-SST.

CLIENTES Y AVISOS

Desde el primer contacto hasta el último aviso.



Clientes con su origen, su última actividad y sus planes de recaudo. Alta desde el RUT o desde la factura.



46 flujos de aviso por dominio, cada uno con su mensaje, sus destinatarios y sus variables.

Avisa el sistema, no la gente

Pago vencido, stock crítico o cuota por vencer: sale solo.

A quien toca

El destinatario se resuelve por rol o por permiso, no por una lista a mano.

Y al cliente también

Su cuota, su comprobante y el avance de su obra, sin que nadie llame.

EL ALCANCE

Todo lo demás que ya viene dentro

CONTABILIDAD Y FISCAL

- Hechos económicos y asientos
- Cuenta canónica y mapeo PUC
- Retenciones con UVT
- ICA por municipio
- IVA, retenciones y renta
- Identidad DIAN del tercero

INTEGRACIÓN CONTABLE

- Adaptador independiente
- Conflictos y reintentos
- Conciliación con la DIAN
- Siigo o cualquier otro
- Cambiar de proveedor no toca el ERP

TERCEROS Y CRM

- Clientes y proveedores
- Contratistas y aseguradoras
- Oportunidades y cotizaciones
- Alta desde el RUT o la factura
- Importación masiva

COMPRAS E INVENTARIO

- Órdenes con plantilla propia
- Lectura de facturas con IA
- Cotización por WhatsApp
- Recepción en obra
- Movimientos valorizados

PERSONAS

- Asistencia con marcación
- Reporte diario automático
- Nómina y prestaciones
- Vacaciones y licencias
- Accidentes y SG-SST

ACTIVOS Y SERVICIOS

- Alta y baja de activo
- Depreciación mensual
- Hitos con entregables
- Pago por hito

AVISOS

- 46 flujos configurables
- WhatsApp y correo
- Destinatario por rol o permiso
- Bandeja de salida

REPORTES

- HTML, CSV, Excel y PDF
- Con la marca de su empresa
- Formato colombiano
- Cartera con antigüedad

COPILOTO Y CONTROL

- Consulta saldos y presupuesto
- Prepara cambios que usted aprueba
- Permisos por campo
- Auditoría de cada movimiento

INVERSIÓN

Un ERP con el precio a la vista.

Tres planes por tamaño de empresa, con usuarios y proyectos en cupo.
Pesos colombianos, sin IVA, por mes.

Proyecto

Ordenar operaciones, pagos y tesorería en pocos proyectos.

$600.000
COP / MES

5	3	1
usuarios	proyectos	empresa

- Operaciones por verbo
- Cuentas por pagar, cobrar y tesorería
- **Facturación electrónica DIAN**
- Cobros en línea y conciliación bancaria
- Retenciones y copiloto con IA
- — Obra, recaudos y portal

Soporte en 24 h hábiles

EL QUE ELIGEN

Empresa

Toda la empresa por proyectos y el comprador en su portal.

$800.000
COP / MES

15	Sin límite proyectos	1
usuarios		empresa

- Todo lo del Proyecto
- **Presupuestos con APU**
- **Recaudos con pago en línea**
- **Portal y CRM del comprador**
- Nómina electrónica y asistencia
- Reportes programados y alertas

Soporte en 8 h hábiles

Grupo

Hasta tres empresas y contabilidad conectada.

$1.200.000
COP / MES

Sin límite usuarios	Sin límite proyectos	3
		empresas

- Todo lo del Empresa
- **Adaptador contable**
- **Conciliación con la DIAN**
- Reglas de tesorería
- Activos fijos
- Consolidado y Power BI

Soporte en 4 h hábiles

LO QUE CUESTA EN EL MERCADO	REFERENCIA
ERP internacional en nube, por usuario al mes	$410.000 a $700.000
Implementación con un integrador de ERP	$25 a $70 millones
PILAR Empresa, 15 usuarios, al mes	**$800.000**
PILAR Empresa, puesta en marcha	**$1.000.000**

Referencias públicas de ERP e integradores en Colombia a septiembre de 2026. No son ofertas de terceros.

PUESTA EN MARCHA Y CONDICIONES

Se cobra una vez, con acta y con garantía.

Parametrizar, migrar terceros y saldos, montar el primer presupuesto y conectar la contabilidad es trabajo de consultoría. Queda escrito en un acta de arranque. Si a los 60 días el sistema no opera como dice el acta, devolvemos el valor de la puesta en marcha.

PLAN	INCLUYE	VALOR
Proyecto	Parametrización base, terceros y saldos iniciales, facturación electrónica habilitada, 2 sesiones	$500.000
Empresa	Presupuesto y APU del primer proyecto, recaudos, portal de clientes, flujos de aviso, 4 sesiones, 30 días de acompañamiento	$1.000.000
Grupo	Hasta 3 empresas, mapeo de cuentas y adaptador contable, reglas de tesorería, 6 sesiones, 60 días de acompañamiento	$2.000.000

Adicionales

ADICIONAL, AL MES	VALOR
Usuario adicional en Proyecto · en Empresa	$40.000 · $35.000
Proyecto activo adicional en Proyecto	$60.000
Empresa adicional en Empresa o Grupo	$250.000
Hora de parametrización o desarrollo	$100.000

Sin permanencia

Mensual anticipado. Se cancela con 30 días de aviso y se lleva el respaldo de la base de datos.

Pago anual

Paga 11 meses y usa 12. La puesta en marcha, a mitad de precio.

Neutralidad contable

Cambiar de software contable no cambia el ERP. Es una regla de arquitectura.

La facturación electrónica y la nómina electrónica se emiten a través de proveedor tecnológico autorizado por la DIAN. Valores en pesos colombianos, sin IVA, vigentes hasta el 31 de diciembre de 2026.

POR QUÉ ESTE Y NO OTRO

Lo que no se copia con una demo

No amarra a ningún proveedor contable

El conocimiento del software contable vive en un adaptador aparte. Cambiar de proveedor no toca el ERP.

Se adapta a su empresa, no al revés

Reglas de tesorería, consecuencias, aprobaciones, permisos por campo y 46 flujos de aviso. Todo es dato, no código.

Nunca se borra: se anula con motivo

Y al anular, el sistema reversa todas las consecuencias del hecho, con nombre y hora.

PILAR

ERP EMPRESARIAL

UN SISTEMA ZIMPLE

Una hora con sus propios proyectos. Dos empresas de demostración listas para mañana.

SITIO
zimple.uno/erp

CORREO
zimple.tecnologia@gmail.com

WHATSAPP
+57 321 513 4974

SOFTWARE COLOMBIANO DESDE 2019

Zimple Tecnologia